



**Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>**

# Торговый представитель

## Обо мне

Молодой, энергичный, ответственный, целеустремленный, нацелен на результат, стремлюсь к развитию и росту, коммуникабельный, обучаемый, трудолюбив, умею располагать к себе.

Знание ПК, программирование.

## Опыт работы

### Региональный менеджер · SRL DRINK KING · Кагул

*Апрель 2020 - Июнь 2023 · 3 года 3 месяца*

- Ведение документации
- Отчёт продаж
- Проверка присутствия ассортимента компании и их конкурентов
- Анализ продаж
- Составление задач супервайзеру и его команде
- План продаж
- План дебиторской задолженности

Навыки: Организация и развитие системы дистрибьюции в соответствующем регионе, Организация, Нахождение клиентов, Сбор информации о состоянии рынка в регионе

### Менеджер по продажам · "SRL" Alcoprim · Кагул

*Май 2015 - Июнь 2023 · 8 лет 2 месяца*

Работа с существующей клиентской базой, поиск новых клиентов, увеличения покрытия, заключение новых договоров (презентация товаров, работа с витринами, расширение ассортимента, вытеснение конкурентов), ведение отчетности по выполняемой работе, работа с дебиторской задолженностью, участие в работе отдела продаж.

Обучение продавцов клиентов нюансам реализации товара, анализ рынка, мониторинг цен конкурентов.

Навыки: Продажи

- 👤 38 лет
- ♂ Мужской
- 📍 Кагул
- 💰 23 000 MDL



## ТОП Навыки

- **Продажи** · 8 лет
- **Сбор информации о состоянии рынка в регионе** · 3 года
- **Нахождение клиентов** · 3 года
- **Организация** · 3 года
- **Организация и развитие системы дистрибьюции в соответствующем регионе** · 3 года

## Пожелания

- Полный день

## Языки

- **Румынский** · Разговорный
- **Русский** · Свободно владею
- **Английский** · Базовый

## Водительское удостоверение

Категория: А, В  
С личным авто

## **Менеджер по продажам** · Elpasso Grup · Кагул

*Январь 2014 - Апрель 2015 · 1 год 4 месяца*

Работа с существующей клиентской базой, поиск новых клиентов заключение новых договоров (презентация товаров, работа с витринами, расширение ассортимента, вытеснение конкурентов), ведение отчетности по выполняемой работе, работа с дебиторской задолженностью, участие в работе отдела продаж, обучение продавцов клиентов нюансам реализации товара, анализ рынка, мониторинг цен конкурентов.

## **Менеджер по продажам** · "SRL" Visa-Grup · Кагул

*Февраль 2011 - Декабрь 2013 · 2 года 10 месяцев*

Работа с существующей клиентской базой, поиск новых клиентов, увеличения покрытия, заключение новых договоров (презентация товаров, работа с витринами, расширение ассортимента, вытеснение конкурентов), ведение отчетности по выполняемой работе, работа с дебиторской задолженностью, участие в работе отдела продаж.

Обучение продавцов клиентов нюансам реализации товара, анализ рынка, мониторинг цен конкурентов.

## **Желаемая отрасль**

- Продажи / Розничная торговля

## **Образование: Высшее**

**В.Р Hasdeu**

*Год окончания: 2008*

Факультет: Экономический

Специальность: Информатика и Английский язык